

online goodnews

Come to Frankfurt – Europe's telecommunications capital

Liebe Geschäftspartner, liebe Leser!

Wir zeigen uns wie immer selbstbewusst. Das können wir auch sein, denn es haben sich bis jetzt über 150 Teilnehmer zum cnX¹-Event am 17. Oktober in Frankfurt am Main angemeldet. Als Gastgeber freuen sich DE-CIX, tel^x und ancotel natürlich über die zahlreichen Besucheranmeldungen und bedanken sich bereits jetzt bei den Sponsoren interoute, NexTone, Laser 2000, HKCOLO, LeaseCom, LambdaNet, BTI Photonic Systems und Force10 für ihre Unterstützung. Um Ihnen einen kleinen Vorgeschmack zu geben, haben wir unsere Sponsoren gebeten ein Statement zur cnX¹ abzugeben – lesen Sie die Statements bitte auf den folgenden Seiten. Weitere Informationen zum Event finden Sie im Internet unter <http://www.cnx-frankfurt.com> – oder Sie wenden sich direkt an Dany Durwael, Advertising Assistant, unter +49 69 750013-145, E-Mail: ddurwael@ancotel.de

Viele Grüße aus der Mainmetropole senden Ihnen

Dear business partners and readers

We always look confident - and we can be, as over 150 participants have already enrolled for the cnX¹ event on 17 October in Frankfurt am Main. As the hosts, DE-CIX, tel^x and ancotel are naturally pleased to see the numerous visitor registrations and already thanking sponsors interoute, NexTone, Laser 2000, HKCOLO, LeaseCom, LambdaNet, BTI Photonic Systems and Force10 for their support. To give you a small foretaste, we have asked our sponsors for their statements on cnX¹ – you can read these on the next pages.

Further information on the event can be found online at <http://www.cnx-frankfurt.com> – or contact Advertising Assistant Dany Durwael direct on +49 69 750013-145, E-Mail: ddurwael@ancotel.de

Regards from the Main metropolis.

K.-J. Orth – Managing Director,
Michael Böhlert – Director Business Development

cnX¹ Spezialausgabe

September 2007

cnX¹ special edition



Jetzt haben die Sponsoren das Wort!

Wir freuen uns natürlich sehr, dass sich zahlreiche Unternehmen zum Sponsoring gemeldet haben. Nachdem wir in der letzten Ausgabe der goodnews online (No. 9) die Hosts zum Thema befragt haben, richten wir heute das Wort an die Sponsoren des Events und wollen wissen, warum sie der cnX¹ unterstützend beiseitestehen.

Herr Leuchters, interoute hat sich spontan dafür entschieden, Gold Sponsor der cnX¹ zu werden – welchen Mehrwert versprechen Sie sich davon?

Jens Leuchters (interoute): Die cnX¹ ist eine ideale Networkingplattform, um sich mit Carrierkollegen auszutauschen, neue Geschäfte zu generieren und neue Kontakte zu knüpfen. Wir als etablierter Anbieter von Next-Generation-Netzwerkservices freuen uns besonders unsere Erfahrungen mit anderen Anbietern aus diesem Bereich austauschen zu können.

Herr Kalbitz, wie wichtig ist Ihnen das Thema „Networking“ auf Veranstaltungen wie der cnX¹?

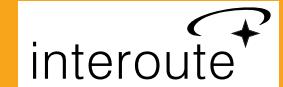
Jens Kalbitz (NexTone): „Networking“ auf Veranstaltungen wie der cnX¹ ist heutzutage ein wichtiger Bestandteil des beruflichen Miteinanders und zu einer Art Lebenseinstellung geworden. Es steht als ideales Medium dafür, Kontakte zu Kunden, Marktbegleitern und Freunden zu finden und zu pflegen. Dabei ist „Networking“ natürlich immer so gut wie die zwischenmenschliche Kommunikation, die dahintersteht.

Was erwarten Sie als führendes Hongkonger Telehaus von der cnX¹?

William Wai (HKCOLO Limited): Als Tor nach China und als Drehkreuz im Asien-Pazifik-Raum möchte HKCOLO die cnX¹ dazu nutzen, mehr europäische Carrier zu treffen und diese sowohl dem Kontinent als auch dem Asien-Pazifik-Raum näherzubringen.

Now the sponsors can have their say!

We are of course very pleased that many companies have signed up as sponsors. Having asked the hosts about this topic in the last issue of goodnews online (no. 9), we are now giving the event sponsors their say and we want to know why they are supporting cnX¹.



Mr Leuchters, interoute decided spontaneously to become a Gold Sponsor of cnX¹ – what added value do you expect to gain from this?

Jens Leuchters (interoute): cnX¹ is an ideal networking platform for exchanging ideas with carrier colleagues, generating new business and making new contacts. As an established supplier of next generation network services, we are particularly looking forward to being able to exchange our experience with other suppliers from this field.

Mr Kalbitz, how important to you is the topic of “networking” at events such as cnX¹?



Jens Kalbitz (NexTone): Nowadays, “networking” at events such as cnX¹ is an important element of professional connections and it has almost become a way of life. It is an ideal medium for making and maintaining contact with customers, competitors and friends.

Here, “networking” is naturally always as good as the human communication behind it.

As the leading telehouse in Hong Kong, what do you expect from the cnX¹ event?



William Wai (HKCOLO Limited): Being the gateway to China and the hub of the AsiaPac, HKCOLO would like to make use of cnX¹ to meet more European carriers, bringing them closer to the continent as well as the Asia Pacific region.

Was versprechen Sie sich von der 1. Carrier Networking Exchange in Frankfurt am Main?

Radhika Ranjan (BTI Photonic Systems Inc.): BTI ist ein führendes Unternehmen im Bereich Optical Edge Systems, das Glasfaserlösungen für Netzwerkbetreiber bietet – wir nehmen an der cnX¹ teil, um Netzwerkbetreiber, Colocationbetreiber und Unternehmen zu treffen, mit denen wir bei Glasfasertransportlösungen für den wachsenden Datenbedarf zusammenarbeiten können.

Mirja Weinert (LambdaNet Communications Deutschland AG): Von der cnX¹ erwarten wir profitable Geschäftskontakte und fachübergreifende Netzwerke, die nachhaltig wirken. Wer den deutschen Markt aktiv mitgestalten möchte, sollte die Veranstaltung nutzen, um zielgerichtet Kontakte zu generieren und Geschäfte zu tätigen.

Michael Frey (Force10 Networks International Inc.): Wir hoffen, dass es eine erfolgreiche und regelmäßig stattfindende Veranstaltung wird, bei der die Menschen sehr davon profitieren, Erfahrungen und Meinungen bezüglich der Weiterentwicklung des Marktes durch neue Technologien zu teilen.

What are you hoping to gain from the 1st Carrier Networking Exchange in Frankfurt am Main?



Radhika Ranjan (BTI Photonic Systems Inc.): BTI is a leading optical edge systems company, which provides fibre solutions to network operators – we are attending cnX¹ in order to meet network operators, colocation operators and corporations as partners in fibre transport solutions for growing data needs.



Mirja Weinert (LambdaNet Communications Deutschland AG): From cnX¹, we are expecting to gain profitable business contacts and interdisciplinary networks with a sustained effect. If you want to be actively involved in shaping the German market, you should use the event to purposefully generate contacts and to do business.



Michael Frey (Force10 Networks International Inc.): We hope this will become a successful and regular event, at which people derive great benefit from sharing experiences and opinions about the market advancing with new technologies.



17 October 2007, Frankfurt / Germany
Carrier Networking eXchange

ancotel, DE-CIX and telX - the carrier- neutral industry leaders in the interconnection and peering business invite you to Frankfurt to the Carrier Networking Event CNX1. CNX1 is "Networking for Carriers" at its best!

CNX1 starts right after the Capacity Carrier Outsourcing Event that will be held in Frankfurt on October 15th-16th.

Combine this conference with your participation at CNX1 since it will provide excellent networking opportunities.

Find out more and make your reservation now at:

<http://www.cnx-frankfurt.com>

ancotel

DE-CIX

telX