

ancotel goodnews

Ausgabe 5

Mai 2007

Bridging east and west

Liebe Geschäftspartner, liebe Leser!

Die Türkei gilt als Brücke zwischen Asien und Europa. Zusätzlich zu ihrer einzigartigen transkontinentalen Stellung grenzt die Türkei unmittelbar an acht Nachbarländer an: Bulgarien, Griechenland, Georgien, Armenien, Iran, Irak, Syrien und an ein Stück von Aserbaidschan. Somit ist die Türkei nicht nur an Europa angebunden, sondern auch an Zentralasien und den Nahen Osten, und stellt einen wichtigen Handels- und Kommunikationsweg zwischen den unterschiedlichen Regionen dar. ancotel besuchte im April die Caspian Telecoms 2007 Conference & Showcase in Istanbul und die Capacity Balkans 2007 in Bukarest, Rumänien. Erfahren Sie auf den nächsten Seiten, welche

Dear business partners and readers,

Turkey forms a bridge between Asia and Europe. In addition to its unique, transcontinental location, Turkey has eight immediate neighbours: Bulgaria, Greece, Georgia, Armenia, Iran, Iraq, Syria and part of Azerbaijan. This means that Turkey is connected not only to Europe but also to Central Asia and the Middle East and that it represents an important trade and communication route between the different regions. In April, ancotel attended the Caspian Telecoms 2007 Conference & Showcase in Istanbul and Capacity Balkans 2007 in Bucharest, Romania. Find out in the next few pages what impressions we gained over the last month and read the

Met each other at the ancotel stand at Caspian Telecoms: Michael Böhlert, Lydia Schröder (both ancotel), Cem Doğrusöz (Comsat International) and Hayrettin Kaya (ancotel).



Eindrücke wir im letzten Monat gewonnen haben, und lesen Sie das Interview mit Area Manager Eastern Europe Lydia Schröder zum aktuellen Thema.

Wie gewohnt finden Sie natürlich auf den letzten Seiten unsere brandaktuelle Carrierliste!

Viel Spaß mit der Lektüre wünschen Ihnen

interview with Eastern Europe Area Manager Lydia Schröder about the current topic. As usual, you will of course find our up-to-the-minute carrier list on the final pages.

Happy reading!

*K.-J. Orth – Managing Director,
Michael Böhlert – Director Business Development*

Hayrettin Kaya (ancotel), Dr. Paul Doany (Chairman of Türk Telekom) and Emin Başer (former PTT General Manager of Türk Telekom) in Istanbul.



“Welcome to Kleyer 90.® ” im Mai ...

Wir begrüßen als ancotel colocation services Kunden:

- Callax Telecom Holding GmbH (Upgrade)
- Demcom GmbH
- GTS-Datanet Távközlési Kft. (Upgrade)
- IP Quadrat GmbH
- LambdaNet Communications Deutschland AG (Upgrade)
- milleni.com GmbH (Upgrade)
- Phonetime Network Inc.
- Quinnetco Inc.
- XOTel SIA

New additions – welcome to “ancotel meetme”
Neue Interconnection-Verbindungen sind geschaltet für:

- Callax Telecom Holding GmbH (Upgrade)
- Demcom GmbH
- GTS-Datanet Távközlési Kft. (Upgrade)
- IP Quadrat GmbH
- LambdaNet Communications Deutschland AG (Upgrade)
- milleni.com GmbH (Upgrade)
- Phonetime Network Inc.
- Quinnetco Inc.
- XOTel SIA

“ancotel virtual meetme room services”

Neue **√mmr.®** -Kapazitäten sind verfügbar von:

- Cable & Wireless Telecommunication Services GmbH (Upgrade)
- Calltrade Carrier Services AG (Upgrade)
- Datagroup JSC
- Dialost GmbH
- Golden Telecom, Inc. (Upgrade)
- Rascom CJSC (Upgrade)

“Welcome to Kleyer 90.® ” in May..

As ancotel colocation services clients, a warm welcome to:

- Callax Telecom Holding GmbH (Upgrade)
- Demcom GmbH
- GTS-Datanet Távközlési Kft. (Upgrade)
- IP Quadrat GmbH
- LambdaNet Communications Deutschland AG (Upgrade)
- milleni.com GmbH (Upgrade)
- Phonetime Network Inc.
- Quinnetco Inc.
- XOTel SIA

New additions – welcome to “ancotel meetme”
New interconnections have been set up for:

- Callax Telecom Holding GmbH (Upgrade)
- Demcom GmbH
- GTS-Datanet Távközlési Kft. (Upgrade)
- IP Quadrat GmbH
- LambdaNet Communications Deutschland AG (Upgrade)
- milleni.com GmbH (Upgrade)
- Phonetime Network Inc.
- Quinnetco Inc.
- XOTel SIA

“ancotel virtual meetme room services”

Additional **√mmr.®** capacity is available from:

- Cable & Wireless Telecommunication Services GmbH (Upgrade)
- Calltrade Carrier Services AG (Upgrade)
- Datagroup JSC
- Dialost GmbH
- Golden Telecom, Inc. (Upgrade)
- Rascom CJSC (Upgrade)

Der neue Trend der Telekommunikationsbranche: Managed Switch Partitioning mit SMiLOUS

Die SMiLOUS GmbH bietet ihren Kunden mit ihrem neuen Produkt „Managed Switch Partitioning“, kurz „MSP“, die Möglichkeit der Nutzung neuester Voice-over-TDM- und Voice-over-IP-Technologie inklusive aller zum Betrieb notwendigen Betreuungs- und Serviceleistungen zu einem monatlichen Festpreis.

Moderne Telekommunikationsunternehmen erkennen, dass es angesichts der sich immer schneller entwickelnden Technologie und der ständig wachsenden Ansprüche an Switchingprodukte zunehmend weniger Sinn ergibt, Kapital an eigene Technik und die damit verbundenen Betriebs- und Lohnkosten zu binden.

Umso mehr Sinn hat die Bündelung des Verkehrs mehrerer Unternehmen auf einer gemieteten technischen Plattform – das sogenannte „Switch Partitioning“.

SMiLOUS geht einen Schritt weiter: Mit MSP (Managed Switch Partitioning) hat das junge Unternehmen ein Produkt geschaffen, das neben der Bereitstellung der reinen Technik auch die für den erfolgreichen Betrieb notwendigen Betreuungs- und Serviceleistungen, wie beispielsweise die zeitnahe Einrichtung von Interconnects, die Umsetzung von Routingorders, die Bereitstellung bereits ausgewerteter Billingdaten als Excel-Tabelle oder das automatische Least-Cost-Routing anhand vorgegebener Preistabellen, bietet. Dabei setzt SMiLOUS auf „AnyXess“, eine eigens entwickelte, webbasierte Anwendung, die es dem Kunden rund um die Uhr erlaubt, die Gesprächsdaten seines jeweiligen Traffics in Echtzeit auszuwerten, eigene Preislisten einzupflegen sowie das eigene Routing einzurichten.

„Nach über 10 Jahren persönlicher Erfahrung in der Branche sind wir nun angetreten, um eine sinnvolle und kostengünstige Lösung für die seit jeher bekannten Probleme zu schaffen“, so Christos Omiridis, Geschäftsführer der SMiLOUS GmbH. „Dabei setzen wir neben hochwertiger TDM-Technologie ebenso auf VoIP, um eine größtmögliche Redundanz und Kompatibilität hinsichtlich der Carrierstandards zu gewährleisten. Wir möchten es für unsere Kunden so einfach und flexibel wie möglich gestalten, denn unsere Devise lautet: Binden Sie keine wertvollen Kapazitäten an die Technik – kümmern

A new trend in telecommunications: Managed Switch Partitioning with SMiLOUS



With its new product “Managed Switch Partitioning” (in short “MSP”) SMiLOUS GmbH is offering its customers the possibility of using Voice over TDM and Voice over IP technologies, including all the basic operational services such as the necessary support and maintenance for a monthly flat fee.

Modern telecommunications companies recognise that technologies are developing ever faster and switching products face continually growing demands that are made of them. In view of these two trends, it makes increasingly less sense to tie up one’s capital in purchased technology, and on top of that, to have to pay company running costs and overheads.

So it makes all the more sense to package the traffic of several companies into one rented technical platform, i.e. “Switch Partitioning”.

SMiLOUS has taken this one step further: with MSP (Managed Switch Partitioning) the company is bringing together not only technology pure but all the support and service which is needed to operate it successfully, including the following offers: setting up of interconnects fast; the implementation of routing orders; the preparation of billing data as Excel tables; and the automatic least-cost routing by using preset price tables. In the process SMiLOUS makes use of “AnyXess”, which the company has developed itself: a web-based application which enables customers to analyse the call data of their current traffic in real time at any time and to enter their own price lists into it, as well as setting up their own routings.

Christos Omiridis, CEO of SMiLOUS GmbH, explains it this way: “After ten years’ personal experience in this sector, we decided that it made sense to create a useful solution that solves many problems, which have been well known for too long now. In this combination we are including high-end TDM technology as well as VoIP to guarantee the greatest possible redundancy and compatibility concerning the carrier standards. We want to make it as simple and flexible as possible for our customers because our motto states: don’t waste valuable working capacity on technology; use working energy on core business activities. And we are

Sie sich ausschließlich um Ihr Geschäft. Und das zu festen Preisen und flexiblen Vertragslaufzeiten schon ab einem Monat.“

SMiLOUS versteht sich als Full-Service-Dienstleister für Telekommunikationsunternehmen und setzt mit ihrem sorgfältig durchdachten Produkt „Managed Switch Partitioning“ oder kurz „MSP“ tatsächlich neue Maßstäbe in einem noch neuen Markt.

Kontakt:

SMiLOUS GmbH
Christos Omiridis
Im Dinkelfeld 7
60388 Frankfurt am Main
Tel.: 06109 503620
Fax: 06109 503619
Internet: www.smilous.com
E-Mail: info@smilous.com

Nauka-Svyaz Ltd.

Nauka-Svyaz Ltd. ist ein seit 1999 auf dem Telekommunikationsmarkt tätiger russischer Carrier mit einer Reihe regionaler Filialen. In Europa ist Nauka-Svyaz unter dem im Jahr 2006 eingetragenen Namen Forcom Science Ltd. tätig.

Nauka-Svyaz bietet folgende Services an:

1. Telefonservice für Orts-, Fern- und internationale Gespräche
2. Voice over IP
3. Breitbandinternetzugang
4. dedizierte Kanäle
5. Bereitstellung und Installation von Telekommunikationsanlagen

Derzeit betreibt unsere Firma ein Netzwerk mit POPs in Moskau, Sankt Petersburg und einer Reihe anderer russischer Städte sowie in Stockholm, Frankfurt am Main, Kiew, London und New York mit einer STM-4-Bandbreite. Ein Upgrade auf STM-16 wird in Kürze stattfinden.

offering all of this at fair prices and with flexible periods for contract lengths, starting at one month.“

SMiLOUS has positioned itself as a full-service provider of services for tele-communications companies; it has actually managed to set a new standard with its meticulously thought-out product, “Managed Switch Partitioning”, or in short, “MSP”.

Contact:

SMiLOUS GmbH
Christos Omiridis
Im Dinkelfeld 7
60388 Frankfurt, Germany
Tel.: +49 (0)6109 503620
Fax: +49 (0)6109 503619
Internet: www.smilous.com
E-mail: info@smilous.com

Nauka-Svyaz Ltd.

Nauka-Svyaz Ltd. is a Russian carrier operating in the telecommunications market since 1999 and with a number of regional subsidiaries. In Europe, Nauka-Svyaz trades as Forcom Science Ltd. and became incorporated in 2006.

Nauka-Svyaz offers the following services:

1. Local, long-distance and international telephone service
2. Voice over IP
3. Broadband Internet access
4. Dedicated channels
5. Telecommunications equipment supply and installation

The company currently runs a network with POPs in Moscow, Saint Petersburg and a number of other Russian cities, as well as in Stockholm, Frankfurt am Main, Kiev, London and New York, with bandwidth STM-4. Upgrading to STM-16 will take place in the very near future.



Als Carrier mit einer Lizenz für Fernkommunikationsservices hat die Firma mit der Errichtung eines nationalen Überland- und Ferndurchgangstelefonnetzwerks mit POPs in allen Regionen Russlands begonnen.

Das Management Network Center (MNC) befindet sich im Moskauer Zentrum in der Yamskogo-Polya-Straße 3, Gebäude 2. Ingenieure kümmern sich rund um die Uhr um die Netzwerküberwachung und das Fehlermanagement. Der Fehlerbehebungsprozess wird genauestens im Trouble Ticket Management System (TTMS) festgehalten.

Nauka-Svyaz bietet Kundenservice, der der weltweiten Qualitätsnorm entspricht. Hoch qualifizierte Helpdeskexperten stehen zur Verfügung, um Fragen der Kunden rund um die Uhr zu beantworten. Jeder Kundenanruf und jede Maßnahme des Serviceingenieurs werden von unserem automatischen Problemaufzeichnungssystem registriert. So wird gewährleistet, dass das Problem des Kunden nicht vernachlässigt und so schnell wie möglich gelöst wird. Wenn das Problem nicht in angemessener Zeit gelöst wird, werden Informationen darüber Schritt für Schritt vom direkten Vorgesetzten zum Geschäftsführer des Unternehmens weitergeleitet.

Nauka-Svyaz praktiziert eine individuelle Vorgehensweise für jeden Kunden und folgt einer flexiblen Preispolitik, um optimale Telekommunikationsentscheidungen zu wettbewerbsfähigen Preisen auszuarbeiten.

Ein Hostingcenter, das durch einen Backbone mit MMTS-9- und MMTS-10-Knoten verbunden ist, ist bereits seit über 5 Jahren in Betrieb. Das Center wird als Standort für Internetressourcen verwendet, was einen Ultraspeedzugang, hoch entwickelte Funktionssicherheit und sichere Erreichbarkeit erfordert.

Kontakt:

Nauka-Svyaz Company Ltd.

125124 Moskau, Russland
Yamskogo-Polya-Straße 3, Gebäude 2
Tel.: +7 495 5029092
Fax: +7 495 9373412, +7 495 6096914
vcd@naukanet.ru
damir@naukanet.ru Damir Jabborzoda
az@naukanet.ru Alexander Zinko
www.naukanet.ru

Being a carrier with a licence for long-distance communication services, the company began construction of a national transit, intercity and long-distance telephone network with POPs in every region of Russia.

Management Network Center (MNC) is located in the centre of Moscow, at 3rd Yamskogo Polyva street, bld. 2. Engineers carry out 24/7 network monitoring and fault management. The problem-solving process is strictly documented in the Trouble Ticket Management System (TTMS). Nauka-Svyaz provides world-quality standards of customer service. Highly-qualified helpdesk experts are on hand to answer clients' questions 24 hours a day, 7 days a week. Every customer call and any action by the service engineer is registered in our automated fault-recording system. This ensures that the client's problem is not ignored and that it will be resolved as quickly as possible. If the problem is not solved in good time, information about it is gradually moved up the line from the line manager up to the Managing Director of the company.

Nauka-Svyaz practises an individual approach to each client and pursues flexible pricing policy in order to provide optimum telecommunications decisions at competitive prices.

A hosting centre connected to MMTS-9 and MMTS-10 nodes by backbone has already been in operation for over 5 years. The centre is used for locating Internet resources, which demands ultra high speed access, advanced reliability and secure availability.

Contact:

Nauka-Svyaz Company Ltd.

125124 Moscow, Russia
3rd Yamskogo Polyva street, bld. 2
Tel.: +7 495 5029092
Fax: +7 495 9373412, +7 495 6096914
vcd@naukanet.ru
damir@naukanet.ru Damir Jabborzoda
az@naukanet.ru Alexander Zinko
www.naukanet.ru

Forcom Science Ltd.

125124 Moskau, Russland
Yamskogo-Polya-Straße 3, Gebäude 2
Tel.: +7 495 6096913
Fax: +7 495 6096914
vcd@forcomtele.com
damir@forcomtele.com Damir Jabborzoda
az@forcomtele.com Alexander Zinko

Viatel und VTLWaveNet

Viatel ist ein Serviceprovider für Geschäftskommunikation und liefert ein umfassendes Portfolio von IP-Services. Mit einem eigenen Backbonenetzwerk, das durch Großbritannien, Deutschland, Frankreich, die Niederlande, Belgien und die Schweiz verläuft, stellt Viatel sowohl Managed als auch Unmanaged Services durch seinen eigenen Außendienst und seine indirekten Channelpartner zur Verfügung.

Die neue Großhandelsabteilung, VTLWaveNet, ging im Februar 2007 an den Start und wurde speziell mit dem Fokus auf den europäischen Großhandelsmarkt gegründet.

VTLWaveNet vereint das fortschrittliche Glasfaser-Backbonenetzwerk mit der Metro-Fibre-Reichweite in Hauptgeschäftszentren, die Zugang zu Carrier Houses, Datenzentren und den Hauptinternetexchanges haben. Dies ermöglicht uns, unseren Kunden Managed-IP- und -Network-Services direkt an ihren Geschäftsräumlichkeiten anzubieten.

Da wir im Besitz der zugrunde liegenden physischen Infrastruktur sind und das Netzwerk mit der neuesten leistungsstarken optischen DWDM-Technologie und Multiserviceplattformen ausgestattet haben, können wir diese Services schnell, sehr kostengünstig und mit allen benötigten Geschwindigkeiten anbieten. Wir bieten eine passende Lösung für Unternehmen an, die verschiedene Stufen der Kontrolle über ihre europäischen oder städtischen Netzwerke benötigen.

Forcom Science Ltd.

125124 Moscow, Russia
3rd Yamskogo Polyva street, bld. 2
Tel.: +7 495 6096913
Fax: +7 495 6096914
vcd@forcomtele.com
damir@forcomtele.com Damir Jabborzoda
az@forcomtele.com Alexander Zinko

Viatel and VTLWaveNet



Viatel is a business communications service provider, providing a comprehensive portfolio of IP services. With a wholly-owned backbone network running through the UK, Germany, France, the Netherlands, Belgium and Switzerland, Viatel provides both managed and unmanaged services, through its own sales force and through indirect channel partners.

The new wholesale division, VTLWaveNet, was launched in February 2007 and has been formed to specifically focus on the European wholesale market.

VTLWaveNet combines the advanced fiberoptic backbone network with metro fibre, reaching into major business centres; accessing carrier houses, data centres and the main Internet exchanges. This enables us to offer our customers managed IP and network services directly to their premises.

Because we own the underlying physical infrastructure and have equipped the network with the latest high-capacity optical DWDM technology and multi-service platforms, we can offer these services rapidly, very cost effectively and at any speed required. We have a suitable solution for companies requiring different levels of control over their European or city networks.

Wir bei VTLWaveNet denken anders. Wir hören unseren Kunden zu, legen Wert darauf, ihre Bedürfnisse zu verstehen, und liefern einen Service, der für sie passend ist und nicht am bequemsten für uns.

VTLWaveNet-Services

Leased Lines

Für sehr zuverlässige geschützte Verbindungen bieten wir Leased Lines mit 2/34/45/155/622 Mbps und 2,5 Gbps an.

Wavelengths

Wenn Sie ein volltransparentes Netzwerk benötigen, um Ihr eigenes Netzwerkmanagement darüber laufen zu lassen, und wenn Sie die Maßnahmen zum Schutz Ihres Netzwerks und das Ausmaß der Netzwerkbelastbarkeit festlegen wollen, bieten Ihnen die VTLWaveNet-Wavelength-Services einen geeigneten Service an, um diesen Anforderungen bei den von Ihnen benötigten Bandbreiten gerecht zu werden.

Wir bieten die Wavelength-Services in 1/2,5/10 Gbps an, sowohl mit geschützten als auch mit ungeschützten Konfigurationen.

Ethernet

VTLWaveNet-Ethernet bietet Ihnen eine leistungsstarke Verbindung, indem es den bekannten LAN-Standard verwendet. Sie wählen die Bandbreite, die Sie jetzt benötigen, und verändern sie ganz einfach, um den entstehenden Bedürfnissen gerecht zu werden, indem Sie Bandbreiten und Standorte, so wie Sie sie brauchen, hinzufügen.

Wir bieten eine Auswahl an Standortzugangsgeschwindigkeiten von 10 Mbps bis 10 Gbps mit flexiblen Netzwerkkonfigurationen, um mehrere Standorte wie benötigt zu integrieren. Wir bieten Ethernet als geeignete Bandbreite oder auf einer geteilten Infrastruktur mit einer festgelegten Datenrate an. Wir bieten Point-to-Point-, Point-to-Multipoint- oder Multipoint-to-Multipoint-Konfigurationen.

IP-Transit

VTLWaveNet-IP-Transit ist ein Großhandelsinternetzugang mit voller Verbindung zu unserem IP-Netzwerk, unseren Reihe-1-Transitprovidern und unseren direkten Peeringeinrichtungen.

At VTLWaveNet, we think differently. We listen to our customers, make a point of understanding their needs, and deliver the service that is right for them rather than most convenient for us.

VTLWaveNet services

Leased lines

For highly reliable, protected connectivity, we offer leased lines at 2/34/45/155/622 Mbps and 2.5 Gbps.

Wavelengths

If you require a fully transparent network, across which you can run your own network management and if you prefer to determine your network protection scheme and degree of network resilience, VTLWaveNet wavelength services offer a dedicated service to match these requirements at the bandwidth that you require.

We offer wavelength services at 1/2.5/10 Gbps, in both protected and unprotected configurations.

Ethernet

VTLWaveNet Ethernet delivers high performance connectivity to you using the familiar LAN standard. You choose the bandwidth you need now and can easily change it later to meet emerging demands, adding bandwidth and sites as you go.

We offer a range of site access speeds, from 10 Mbps to 10 Gbps, with flexible network configurations in order to allow the integration of multiple sites as required. We offer Ethernet as dedicated bandwidth or on a shared infrastructure with a committed data rate; we offer point-to-point, point-to-multipoint or multipoint-to-multipoint configurations.

IP transit

VTLWaveNet IP transit is a wholesale Internet access service with full connectivity to our IP network, our tier 1 transit providers and our direct peering arrangements.

Colocation

Sie können Netzwerkanlagen gemeinsam in einem unserer Datenzentren aufstellen. Wir hosten Ihre Server, Telekommunikationsanlagen und Geschäftsanwendungen innerhalb kontrollierter Hochsicherheitsdatenzentren, die mit dem VTLWaveNet-Backbone und dem Internet verbunden sind.

Dark Fibre

VTLWaveNet-Dark-Fibre bietet Ihnen eine betriebsbereite physische Infrastruktur, über die Sie einen leistungsfähigen europäischen Backbone oder ein Metronetzwerk in den europäischen Hauptgeschäftszentren aufbauen können. Wir stellen die Faserinfrastruktur, den Betrieb und die Instandhaltung des Dark-Fibre-Netzes und die Colocation in Datenzentren und in unseren Repeaterstandorten auf der ganzen Strecke zur Verfügung.

Wenn Sie erfahren möchten, was VTLWaveNet noch für Sie tun kann, besuchen Sie bitte unsere Website oder wenden Sie sich an:

Marc Olbricht

VTLWaveNet Sales Manager

Tel.: +49 (0)69 17509852

Mobil: +49 (0)170 6231118

Marc.Olbricht@VTLWaveNet.com

www.vtlwavenet.com

Retelit: Gateway nach Italien in Mitteleuropa

Retelit ist Ihr neuer, moderner Alternativpartner auf dem italienischen Markt, einem Bereich Europas, der nicht immer für alternative Lösungen bekannt ist. Im Jahr 2000 als Aktiengesellschaft gegründet, ist Retelit ein dynamischer, kundenorientierter Carrier, der in Italien Breitbandtelekommunikationsservices über sein eigenes ausgedehntes Netzwerk bereitstellt. Wir sind jetzt bei ancotel dabei, um Sie ganz bequem zu treffen!

Ob es nun Ihr Ziel ist, Kunden aus der Finanz- und Modeindustrie in Mailand und Norditalien, Medienkunden, Kunden aus dem public administration- und Kommunikationssektor in Rom, Tourismusunternehmen in Ligurien und der Adria-region oder die Tausende von kleinen und mittelständischen innovativen

Colocation

You can collocate network equipment at one of our data centres. We will host your servers, telecoms equipment and business applications within controlled, high-security data centres connected to the VTLWaveNet backbone and the Internet.

Dark fibre

VTLWaveNet dark fibre provides you with an existing physical infrastructure on which you can build a high-capacity European backbone or metro network in the main European business centres. We provide the fibre infrastructure, the operation and maintenance of the dark fibre, and colocation in data centres and in our repeater sites along the route.

To find out more about what VTLWaveNet can do for you, please see our website or contact:

Marc Olbricht

VTLWaveNet Sales Manager

Tel.: +49 (0)69 17509852

Mobile: +49 (0)170 6231118

Marc.Olbricht@VTLWaveNet.com


www.vtlwavenet.com

Retelit: Gateway to Italy in Central Europe



Retelit is your new, modern, alternative partner in the Italian market, an area of Europe not always known for its alternative solutions. Founded in 2000 as a public company, Retelit is a dynamic, customer-oriented carriers' carrier operating in Italy in the provision of broadband telecommunications services over its own extensive network. We are now present on the ancotel network, for convenient connection to you!

Whether your aim is to serve financial and fashion industry customers in Milan and Northern Italy, media, communications and public administration customers in Rome, tourism businesses in Liguria and the Adriatic, or the

Unternehmen aus dem Norden zu bedienen, Retelit ist für Sie da, um erstklassige Telekommunikation zu gewährleisten. Zusätzlich wird die Verbindung mit der Vielzahl von italienischen Carriern, ISPs und Resellern zur schnellen und einfachen Realität, wenn Sie Retelit in der ancotel -Facility treffen.

Wenn Sie nach einem italienischen Partner suchen, der Verbindungen, Telekommunikationsinfrastruktur oder sicheres Housing anbietet, ist Retelit die richtige Adresse für kostengünstige Lösungen, wobei wir danach streben, mehr als nur ein Preisführer zu sein. Unsere Kunden schätzen effiziente, agile, kundenorientierte und zugängliche Partner mit Lösungen, die schnell und zuverlässig zur Verfügung gestellt werden. Dies ist mehr als nur unser Kerngeschäft ... es ist unser einziges Geschäft.

Einige Fakten über Retelit:

- 6.000 km Glasfaserbreitbandnetzwerk, 10 MANs und 32 Datenzentren
- Das Netzwerk erstreckt sich über 200 Groß- und Kleinstädte mit einer Einwohnerzahl von über 10.000 Menschen
- bereits über 200 Carrier- und ISP-Kunden; sowohl national als auch international, Festnetz und Mobil
- Datenübermittlungsservices (SDH, Ethernet, Wavelengths)
- Übermittlungsinfrastruktur (Dark Fibre, Leitungsröhren)
- Housing- und Colocationservices
- ISO-9001-qualitätsgeprüft

Heute gibt es eine eindeutig wachsende Interessengemeinschaft zwischen mittel-/osteuropäischen und italienischen Unternehmen. Indem es ancotel als Treffpunkt zwischen Mittel- und Südeuropa nutzt, ist Retelit bereit, Sie bequem mit den Services zu versorgen, die Sie benötigen, um Geschäfte in Italien zu vereinfachen.


Bitte wenden Sie sich an uns. Wir sind hier, um Ihnen zu helfen.

Charles Dulles

International Business Development
c.dulles@retelit.it
Tel.: +39 02.202045.379
Retelit S.p.A.
via G. Vida, 19
20127 Mailand, Italien

Diego Teot

International Sales Manager
d.teot@retelit.it
Tel.: +39 02.202045.380
Retelit S.p.A.
via G. Vida, 19
20127 Mailand, Italien

thousands of small to medium-sized innovative enterprises from the Northeast, Retelit is there to ensure first class telecommunications. In addition, interconnecting with the dozens of Italian carriers, ISPs and resellers becomes a quick and simple reality through the inclusion of Retelit in the ancotel  facility.

If you are looking for an Italian partner to provide connectivity, telecoms infrastructure or secure housing, Retelit is the right address for cost-effective solutions, whereby we strive to be more than just a price leader. Our customers appreciate us for being an efficient, agile, customer-driven and responsive partner, with solutions provided quickly and reliably. This is more than just our core business ... it is our only business.

Some brief facts about Retelit:

- 6,000 km fibreoptic broadband network, 10 MANs and 32 data centres
- The network passes through 200 cities and towns with a population over 10,000
- Over 200 carrier and ISP customers today; both national and international, fixed and mobile
- Data-transmission services (SDH, Ethernet, Wavelengths)
- Transmission infrastructure (dark fibre, ducts)
- Housing and colocation services
- ISO 9001 quality certification

Today, there is a clear growing community of interest between Central/-Eastern European and Italian businesses. Using ancotel as a meeting point between Central and Southern Europe, Retelit is on hand to conveniently provide you with the services you need in order to facilitate business in Italy.

Please contact us. We are here to help you!

Charles Dulles

International Business Development
c.dulles@retelit.it
Tel.: +39 02.202045.379
Retelit S.p.A.
via G. Vida, 19
20127 Milan, Italy

Diego Teot

International Sales Manager
d.teot@retelit.it
Tel.: +39 02.202045.380
Retelit S.p.A.
via G. Vida, 19
20127 Milan, Italy

Turkey – a key trade route

Bei der diesjährigen Caspian Telecoms 2007 Conference & Showcase am 12. und 13. April in Istanbul wurde ancotel durch Michael Böhlert, Director Business Development, Lydia Schröder, Area Manager Eastern Europe, und Hayrettin Kaya, Senior Service Technician, vertreten. Auf der Konferenz präsentierten die verschiedenen Unternehmen ihre Konzepte zur Modernisierung und Privatisierung der ITK-Branche und boten dem anwesenden Fachpublikum eine Diskussionsgrundlage. Michael Böhlert stellte in der ancotel Präsentation die Produkte und Services vor und ging dabei auf das ancotel \sqrt{mmr} .[®]-Konzept und die Erreichbarkeit von über 400 internationalen Carriern innerhalb des \sqrt{mmr} .[®] ein. Die ancotel \sqrt{mmr} .[®]-Standorte Frankfurt am Main, Hongkong und London bieten allen Carriern die beste Möglichkeit, um Asien und Europa miteinander zu verbinden. Außerhalb der Konferenz war ancotel auch an ihrem Messestand anzutreffen, wo man sich zum Gespräch zusammensetzte.

Turkey – a key trade route

At this year's Caspian Telecoms 2007 Conference & Showcase on 12 and 13 April in Istanbul, ancotel was represented by Director Business Development Michael Böhlert, Eastern Europe Area Manager Lydia Schröder, and Senior Service Technician Hayrettin Kaya. At the conference, the various companies presented their concepts for the modernisation and privatisation of the ICT industry and offered the specialist audience present a basis for discussion. In the ancotel presentation, Michael Böhlert presented the products and services, enlarging on the ancotel \sqrt{mmr} .[®] concept and the accessibility of over 400 international carriers within the \sqrt{mmr} .[®]. The ancotel \sqrt{mmr} .[®] locations of Frankfurt am Main, Hong Kong and London offer all carriers the best opportunity for connecting Asia and Europe. Outside of the conference, ancotel was also present on the trade fair stand, where discussions were held.

Michael Böhlert presents ancotel at the Caspian Telecoms Conference in Istanbul.



goodnews online Gespräch mit Lydia Schröder

Aus aktuellem Anlass hat goodnews online ein Interview mit Lydia Schröder geführt. Sie ist seit 2004 bei ancotel tätig, begann im Team Client Services, wurde dann Assistant Business Development und betreut heute als Area Manager Eastern Europe die osteuropäischen ancotel Kunden. Sie ist ein kompetenter Ansprechpartner, mit dem man Klartext reden kann. Sie kann ancotel Kunden aufgrund ihres russischen Backgrounds in ihrer Muttersprache beraten. Deutsch spricht sie natürlich fließend und als gelernte Fremdsprachensekretärin ebenfalls Englisch, Französisch und Spanisch.

goodnews: „Hallo Frau Schröder, Sie sind ja Area Manager Eastern Europe im Team Business Development bei ancotel. Welche Kunden bzw. Länder betreuen Sie und für wen sind Sie der erste Ansprechpartner, wenn es um die Produkte und Services von ancotel geht?“

Lydia Schröder: „Ja, genau. Ich betreue momentan 93 Kunden aus 20 verschiedenen Ländern. Das sind: Aserbaidschan, Bulgarien, Estland, Georgien, Griechenland, Kasachstan, Kroatien, Lettland, Litauen, Moldawien, Polen, Rumänien, Russland, Serbien, die Slowakei, Slowenien, die Tschechische Republik, die Türkei, die Ukraine und Ungarn.“

goodnews online interview with Lydia Schröder

For topical reasons, goodnews online interviewed Lydia Schröder. She has worked for ancotel since 2004, when she started in the Client Services Team. She then became Business Development Assistant and now looks after the Eastern European ancotel customers in the capacity of Eastern Europe Area Manager. She is a competent, plain-speaking contact. Thanks to her Russian background, she is able to advise ancotel customers in their native language. She speaks fluent German of course and – as a trained foreign language secretary – English, French and Spanish.

goodnews: “Hello Ms Schröder, you are the Eastern Europe Area Manager in the ancotel Business Development team. Which customers or countries do you look after and for whom are you the first point of contact for ancotel products and services?”

Lydia Schröder: “Yes, that’s right. At the moment, I look after 93 customers from 20 different countries. These are: Azerbaijan, Bulgaria, Croatia, the Czech Republic, Estonia, Georgia, Greece, Hungary, Kazakhstan, Lithuania, Latvia, Moldova, Poland, Romania, Russia, Serbia, Slovenia, Slovakia, Turkey and the Ukraine.”



Unsere Bestandskunden, Interessenten und Neukunden, die wir auf zahlreichen Messen getroffen oder die wir durch Empfehlung gewonnen haben, kontaktieren mich, wenn es um Upgrades, neue Produkte und außergewöhnliche Anfragen, wie zum Beispiel Miete von bestimmtem Equipment, geht. Der Kunde oder potenzielle Kunde sagt uns, was er gerne haben möchte, und wir schicken ihm dann ein individuell auf ihn zugeschnittenes Angebot durch unser Team Contract Services. Ich bin sozusagen der erste Ansprechpartner für alle osteuropäischen Carrier, die von mir die wichtigsten Informationen erhalten können.“

goodnews: „ancotel besucht jedes Jahr viele Messen und Konferenzen rund um den Globus, auf denen sich die Entscheider und Meinungsbildner der IT- und Telekommunikationsbranche treffen. Welche Eindrücke haben Sie bis jetzt bei Ihren zahlreichen Businessstrips gewonnen?“

Lydia Schröder: „Das Schöne an diesen Messe- und Kongressbesuchen ist natürlich, dass ich den persönlichen Kontakt zu Neukunden aufbauen bzw. zu Bestandskunden intensivieren kann. Es finden dort auch konkrete Vertragsverhandlungen und sogar Vertragsunterzeichnungen statt. Durch die alljährlichen Besuche vertiefen wir unsere Kundenbeziehungen, und es bietet sich die ideale Möglichkeit, potenzielle Neukunden zu treffen. Übrigens, wenn wir schon mal in einem Land zu Gast sind, besuchen wir natürlich gerne unsere Kunden in ihrem Office.“

goodnews: „Sie waren ja kürzlich auf der Caspian Telecoms in Istanbul. Welches Feedback haben Sie von den Messebesuchern bekommen?“

Lydia Schröder: „Der Ansturm war enorm – besonders nachdem der Director Business Development Michael Böhlert am zweiten Tag der Konferenz die ancotel Präsentation gehalten hatte. Es kamen viele Interessenten an unseren Messestand und wollten mehr zu den Produkten und Services von ancotel erfahren. Unser Senior Service Technician Hayrettin Kaya ist ja gebürtiger Türke und konnte sich natürlich mit den türkischen Messebesuchern in ihrer Muttersprache unterhalten. ancotel spricht die Sprachen ihrer Kunden.“

Our existing, prospective and new customers who we have met at numerous trade fairs or who have come to us through recommendation contact me about upgrades, new products and with unusual questions, such as about renting certain equipment.

The customers or potential customers tell us what they want, then we send them an individually tailored offer through our Contract Services team. I am the first point of contact, as it were, for all the Eastern European carriers, who can find out all the most important information from me.“

goodnews: *“Every year, ancotel attends numerous trade fairs and conferences all over the world, where the decision-makers and opinion leaders of the telecommunications sector meet. What impressions have you gained so far on your many business trips?“*

Lydia Schröder: *“The nice thing about these trade fairs and conference visits of course is that I can establish personal contact with new customers and intensify contact with existing customers. They are also where concrete contract negotiations take place and even where contracts are signed. The annual visits enable us to deepen our customer relations and they provide the ideal opportunity to meet potential new customers. Also, if we are already away in a country, we naturally like to visit our customers in their offices.“*

goodnews: *“You have recently been to Caspian Telecoms in Istanbul. What feedback did you receive from the trade fair visitors?“*

Lydia Schröder: *“The rush was huge – particularly after Director Business Development Michael Böhlert gave the ancotel presentation on the second day of the conference. Many prospective customers came to our stand and wanted to know more about the products and services from ancotel. Our Senior Service Technician Hayrettin Kaya is a native Turk and was, of course, able to talk to the Turkish visitors in their native language. ancotel speaks the languages of its customers.“*



goodnews: „Welches ancotel Produkt war denn das beliebteste bei den Teilnehmern? Und haben sich schon welche dazu entschlossen, unsere Kunden zu werden?“

Lydia Schröder: „Wir sind sogar schon in konkreten Angebotsverhandlungen mit mehreren Interessenten. Neukunden interessieren sich hauptsächlich dafür, welche Möglichkeiten das **√mmr.**[®]-Konzept bietet. Unsere Bestandskunden haben sich besonders für die Verbindung zwischen den ancotel **√mmr.**[®]-Standorten London und Hongkong interessiert. Die Romtelecom gab übrigens während des Kongresses bekannt, dass sie demnächst auch ein direkter Kunde der ancotel sein wird. Lassen Sie sich überraschen, wer in der nächsten Zeit auf unsere Carrierliste hinzukommt.“

goodnews: „Was haben Michael Böhlert, Hayrettin Kaya und Sie am Rande der Konferenz erlebt?“

Lydia Schröder: „Am ersten Abend wurde ein Galadinner für alle Teilnehmer der Caspian Telecoms im Hotel Ritz Carlton veranstaltet. Als Sponsor des Events bekam ancotel sogar einen Pokal überreicht! Damit hatten wir überhaupt nicht gerechnet und wir haben uns natürlich sehr gefreut. Das war für uns eine besondere Ehre.

Am letzten Tag der Veranstaltung waren alle Teilnehmer zu einer Schifffahrt auf dem Bosphorus eingeladen. Mit viel Spaß in entspannter Atmosphäre konnten wir uns mit anderen Kongressteilnehmern unterhalten und die kulinarischen Spezialitäten der türkischen Küche kennenlernen. Lecker!“

goodnews: „Wie war die Resonanz bei den ancotel Kunden aus der Türkei, die wir in den vergangenen zwölf Monaten gewonnen haben?“

Lydia Schröder: „Viele dankten uns und erwähnten, dass sie durch uns immense Einsparpotenziale verwirklichen konnten. Da wir ja bekanntlich der größte Netzknotenpunkt in Kontinentaleuropa sind, können sie sich nun bei uns mit allen 270 internationalen Carriern verschalten lassen und müssen dies nicht mit jedem einzelnen Carrier tun. Das spart natürlich Zeit und Geld.“

goodnews: “Which ancotel product did the visitors like most? And have some of them already decided to become our customers?”

Lydia Schröder: “Actually, we are already in the process of concrete offer negotiations with several prospective customers. New customers are mainly interested in the opportunities provided by the **√mmr.**[®] concept. Our existing customers are particularly interested in the connection between the London and Hong Kong ancotel **√mmr.**[®]. During the conference, Romtelecom already announced that it will soon become a direct customer of ancotel. Don't be surprised at who will be joining our carrier list in the near future.”

goodnews: “What did Michael Böhlert, Hayrettin Kaya and you do on the fringe of the conference?”

Lydia Schröder: “On the first evening, there was a gala dinner for everyone attending Caspian Telecoms, in the Hotel Ritz Carlton. As a sponsor of the event, ancotel was even presented with a cup! We didn't expect that at all and we were, of course, very pleased. That was a particular honour for us. On the last day of the event, all the participants were invited on a cruise on the Bosphorus. We were able to talk to others attending the conference, whilst having a great deal of fun in a relaxed atmosphere, and to become acquainted with the culinary specialities of the Turkish cuisine. Gorgeous!”

goodnews: “What has the response been from the ancotel customers from Turkey that we have gained in the last twelve months?”

Lydia Schröder: “Many of them thanked us and mentioned that we have enabled them to realise huge saving potentials. As we are known to be the largest network node point in continental Europe, they have been able to be connected with all 270 international carriers through us and do not have to do it through every carrier individually. This naturally saves time and money.”

goodnews: “Did you see all ten current Turkish ancotel customers while you were there?”

Lydia Schröder: “In short, yes. We visited everyone that we didn't see at Caspian Telecoms either before or after the event, in their office.”

goodnews: „Haben Sie dort alle derzeit zehn türkischen ancotel Kunden getroffen?“

Lydia Schröder: „Kurz gesagt: Ja. Denn alle, die wir nicht auf der Caspian Telecoms getroffen haben, besuchten wir im Vorfeld oder im Anschluss an die Veranstaltung in ihrem Office.“

goodnews: „Hatten Sie darüber hinaus noch weitere Meetings?“

Lydia Schröder: „Ja! Michael Böhlert und Hayrettin Kaya dehnten den Businessstrip sogar nach Ankara aus und führten Erfolg versprechende Gespräche mit Interessenten bzw. jetzt schon fast Neukunden, wie es ja unsere aktuelle Carrierliste dokumentiert.“

goodnews: „ancotel war ja mit einem Messestand auf der Caspian Telecoms vertreten. Wie waren denn Ihre Eindrücke?“

Lydia Schröder: „Unser Stand wurde sehr gut angenommen. Wir wurden für unser auffälliges Corporate Design gelobt, aber auch unsere Präsentationsmappen kamen bei den Besuchern gut an. Wir haben durchweg positive Resonanz erhalten.“

goodnews: „Michael Böhlert hielt eine ancotel Präsentation als offizieller Sprecher vor den Besuchern der Caspian Telecoms – wie war Ihre Wahrnehmung der Zuhörerschaft?“

Lydia Schröder: „Super! Die Zuhörer hingen ihm buchstäblich an den Lippen. Nach seiner Präsentation kamen zahlreiche Interessenten zu unserem Stand und wollten noch mehr über ancotel erfahren. Herr Jalil Jafarov von unserem Kunden Azerbaijan Telekom bedankte sich noch mal bei uns, da das Unternehmen durch ancotel einen internationalen Anschluss an andere Carrier hat.“

goodnews: *“Did you have any other meetings as well?”*

Lydia Schröder: *“Yes! Michael Böhlert and Hayrettin Kaya even extended the business trip to Ankara and held promising discussions with prospective customers who are now on the point of becoming new customers, as our current carrier list shows.”*

goodnews: *“ancotel was represented on a stand at Caspian Telecoms. What were your impressions?”*

Lydia Schröder: *“Our stand was received very well. We were praised for our eye-catching corporate design and our presentation folders were also received well by the visitors. We had a thoroughly positive response.”*

goodnews: *“Michael Böhlert gave an ancotel presentation to the Caspian Telecoms visitors, as an official speaker – what was your perception of the audience?”*

Lydia Schröder: *“Super! The audience was visibly hanging on every word. After his presentation, many prospective customers came to our stand and wanted to know more about ancotel. Our customer, Mr Jalil Jafarov from Azerbaijan Telecom, thanked us again that ancotel gives them an international connection to other carriers.”*



goodnews: „Warum ist eigentlich der Standort Türkei für ancotel so wichtig?“

Lydia Schröder: „Die Türkei ist sozusagen die Brücke zwischen Europa und Asien. Die GUS-Staaten, Zentralasien und die Region um das Schwarze Meer kommen über die Türkei zu uns nach Frankfurt am Main und natürlich umgekehrt. Deshalb war der Besuch der Caspian Telecoms für uns ein Muss. Es ergibt für uns Sinn, dass wir auch im nächsten Jahr wieder dort präsent sind.“

goodnews: „Frau Schröder, wir danken Ihnen für dieses informative Gespräch! Nun wissen unsere Leser, wen sie bei ancotel kontaktieren können, wenn sie weitere Informationen über Produkte und Services erhalten möchten.“

Lydia Schröder: „Hat mich gefreut! Am besten bin ich auf meinem Handy oder per E-Mail erreichbar. Ich freue mich immer über Nachrichten, denn mir liegt viel an dem persönlichen Kontakt zu unseren Geschäftspartnern.“



Kontakt:

Lydia Schröder
Area Manager Eastern Europe
Tel.: +49 69 750013-204
Mobil: +49 151 16757469
E-Mail: lschroeder@ancotel.de
www.ancotel.de

goodnews: “Why is Turkey such an important location for ancotel?”

Lydia Schröder: “Turkey is, as it were, the bridge between Europe and Asia. The CIS states, Central Asia, and the region around the Black Sea come to us in Frankfurt through Turkey, and vice versa of course. That is why attending Caspian Telecoms was a must for us. For us, it makes sense to be there again next year.”

goodnews: “Ms Schröder, thank you for this informative discussion. Now our readers know who to contact at ancotel if they want more information about products and services!”

Lydia Schröder: “You’re welcome. It’s easiest to get hold of me on my mobile or by e-mail. I always like to hear any news, as the personal contact with our business partners is very important to me.”

Contact:

Lydia Schröder
Area Manager Eastern Europe
Tel.: +49 (0)69 750013-204
Mobile: +49 (0)151 16757469
E-mail: lschroeder@ancotel.de
www.ancotel.de

ancotel in Rumänien

Das goodnews online Gespräch mit dem ancotel Managing Director Klaus-Jürgen Orth zum Thema „Capacity Balkans – Neues aus dem Osten“ können Sie in der nächsten goodnews online (Ausgabe 6) am 11. Juni 2007 lesen. Klaus-Jürgen Orth wird von seinen Erfahrungen auf der Capacity Balkans 2007 in Bukarest und den Bewegungen im dortigen Markt berichten.

Money makes the world go ´round *Zuwachs im Team Finance*

Der 27-jährige Martin Keßler arbeitet seit Anfang April im Team Finance bei ancotel. Hier ist der Finance Assistant für die Kreditorenbuchhaltung verantwortlich. Der Niedersachse ist geboren und aufgewachsen in Holzminden, hat dort seine Ausbildung zum Industriekaufmann absolviert und arbeitete in seinem Ausbildungsbetrieb in der Buchhaltung. Im Jahr 2003 zog er dann nach Frankfurt am Main. Seine Hobbys sind Fahrradfahren, Schwimmen, Shopping und seine riesige Musik-CD-Sammlung. Außerdem hat Martin eine besondere technische Begabung, er ist sozusagen ein richtiger Hi-Fi-Freak und beschäftigt sich gerne mit dem Zusammenbauen von Musikanlagen. Martin spricht Deutsch und Englisch – erreichen können Sie ihn unter der Durchwahl 225 und per E-Mail an mkessler@ancotel.de

Hasan Sayan – bei ihm sind Sie richtig verbunden

Auch das Team Technique hat Zuwachs bekommen: Hasan Sayan heißt der neue Junior Service Technician bei ancotel. Der 26-Jährige ist gebürtiger Frankfurter, aber seine Eltern stammen aus der Türkei. Daher spricht er natürlich fließend Deutsch und Türkisch. Seit dem 2. April unterstützt Hasan das Team Interconnection von Georgi Barski und kümmert sich um die Verschaltung der ancotel Kunden. Hasan absolvierte seine Ausbildung zum Einzelhandelskaufmann in einem Frankfurter Unternehmen. In seiner Freizeit treibt Hasan viel Sport und unternimmt viel mit seinen Freunden. Erreichen können Sie ihn unter der Durchwahl 176 und per E-Mail an hsayan@ancotel.de

ancotel in Romania

You can read the goodnews online discussion with ancotel Managing Director Klaus-Jürgen Orth on the topic of “Capacity Balkans – news from the East” in the next issue of goodnews online (issue 6) on 11 June 2007. Klaus-Jürgen Orth will be reporting on his experiences at Capacity Balkans 2007 in Bucharest and on the movements in the market there.

Money makes the world go ´round growth in Team Finance

27-year-old Martin Keßler has been working in the ancotel Team Finance since the start of April. Here, the Finance Assistant is responsible for the accounts payable. Being from Lower Saxony, he was born and brought up in Holzminden, where he completed his training as an industrial manager and worked in the accounts department of the company where he trained. In 2003, he moved to Frankfurt am Main. His hobbies include cycling, swimming, shopping and his huge music collection. Martin also has a particular gift in technology – he is a real HiFi enthusiast and enjoys putting together music systems. Martin speaks German and English and can be contacted on extension 225 and by e-mail to mkessler@ancotel.de

Hasan Sayan – you are speaking to the right person with him!

The Team Technique has also experienced new growth: the new ancotel Junior Service Technician is called Hasan Sayan. This 26-year-old was born in Frankfurt, but his parents come from Turkey. As such, he is naturally fluent in both German and Turkish. Hasan has been supporting Georgi Barski's Interconnection team since 2 April and looking after the connection of ancotel customers. Hasan completed his training as a retail salesman in a company in Frankfurt. In his free time, Hasan enjoys a lot of sport and spends a lot of time with his friends. You can contact him on extension 176 and by e-mail to hsayan@ancotel.de

Get ready for business – let's go to Washington, DC, USA

Vom **21. bis 24. Mai** findet das diesjährige **Global Telecommunications Meeting (GTM)** in Washington, DC, statt. Unter dem Motto „The Networking Paradise“ können hier unter 3.000 Entscheidern der Telekommunikationsbranche Erfahrungen ausgetauscht und Kontakte zur Geschäftsentwicklung geknüpft werden. Im „Networking Paradise“ darf ancotel natürlich nicht fehlen und wird daher auch in diesem Jahr vor Ort sein, um den Carriern aus aller Welt die Produkte und Services der ancotel vorzustellen. Michael Böhlert, Director Business Development, Lydia Schröder, Area Manager Eastern Europe, Wiebke Kruse, Assistant Business Development, und Hayrettin Kaya, Senior Service Technician, freuen sich schon auf die Gespräche mit den Anwesenden.

Mehr Informationen zu den Events, die in diesem Jahr von ancotel besucht werden, finden Sie unter www.ancotel.de / **infobox** / **meet us**

Für Terminvereinbarungen und weitere Informationen kontaktieren Sie bitte unser Team Business Development per E-Mail an future@ancotel.de

Get ready for business – let's go to Washington, DC, USA

*This year's **Global Telecommunications Meeting (GTM)** will be taking place from **21 to 24 May**, in Washington, DC. Under the motto, "The Networking Paradise", experiences can be exchanged and contacts for business development made among 3,000 decision-makers of the telecommunications sector. ancotel must, of course, not be missing from the "Networking Paradise" and will therefore be there again this year, to present the products and services of ancotel to the carriers from all over the world. Director Business Development Michael Böhlert, Eastern Europe Area Manager Lydia Schröder, Business Development Assistant Wiebke Kruse, and Senior Service Technician Hayrettin Kaya look forward to speaking to anyone who is there.*

*More information on the events that ancotel is visiting this year can be found at www.ancotel.de / **infobox** / **meet us***

For appointments and further information, please e-mail our Business Development team at future@ancotel.de

ancotel at GTM 2007 in hall B South, table B 105/106

carrier list

Last Update: 2007-April-25

Carrier at the ancotel Meetme Rooms – Location: Kleyerstrasse 90 and Rebstoecker Strasse 25-31, 60326 Frankfurt, Germany

Company	Country	√mmr.®	T1	T2	T3	ColoPOP	√colo.® / Colocation
010012 Telecom GmbH	DE		tp				
01051 Telecom GmbH	DE			tp, fibre SM			
01063 TELECOM GmbH & Co. KG	DE					tp	
3T Telekommunikationsgesellschaft mbH	DE					fibre SM	
3U Telecom AG	DE			all, SM			X
ACRIS Telecom GmbH	DE					tp	
Adtech AG	DE		tp, fibre, MM, SM				
Akton d.o.o.	SI	E1		all, SM		tp	X
Alptel Ltd	A				tp	tp	X
Apelby GmbH	DE	TU-x		all, SM			X
Arbinet Inc.	UK	TU-x					
Arcor AG & Co. KG	DE	TU-x		tp		fibre SM	X
AT&T Wholesale	UK	TU-x					
Auroratel Ltd.	RU	E1		tp			X
Azerbaijan Telekom	AZ	TU-x					
Belgacom International Carrier Service S.A.	BE	AU4, TU-x, E1	via vmmr	all, SM, via vmmr		tp, fibre SM	X
Bellaxa Networks GmbH	DE			all, SM			X
BerMosCom GmbH	DE			tp			X
Bisping & Bisping GmbH & Co. KG	DE			all, SM			X
Bitè Lietuva, UAB	LT	TU-x					
Borusan Telekom	TR	TU-x					
Broadnet AG	DE		all, SM				X
BT (Germany) GmbH & Co. oHG	DE	AU4, TU-x		all, SM			X
BT Italia S.p.A.	IT					tp	
Bulgarian Telecommunications Company Plc	BG	TU-x, E1		all, SM		via vmmr	X
BullTel Ltd.	FR			all			X
Business Communication Company GmbH	DE		all, SM	all, SM			X
Cable & Wireless Telecommunication Services GmbH	DE	TU-x, E1	all, SM			via vmmr	X
Callax Telecom Holding GmbH	DE	TU-x		tp			X
Calltrade Carrier Services AG	CH	TU-x, E1	via vmmr, T2	tp		tp, fibre SM	X
Camelot Telecom Ltd.	GBZ			tp			X
Capital City Service Ltd.	NL	E1		all, SM			X
Carrier PB Telco Inc.	USA		all, SM				X

carrier list

Last Update: 2007-April-25

Carrier at the ancotel Meetme Rooms – Location: Kleyerstrasse 90 and Rebstoecker Strasse 25-31, 60326 Frankfurt, Germany

Company	Country	√mmr.®	T1	T2	T3	ColoPOP	√Colo.® / Colocation
Claranet GmbH	DE		all, SM				X
Coast Media GmbH	DE					tp, fibre SM	
Cobalt Group LLC	RU			all, SM			X
Cogent Communications France SAS	DE			all, SM, MM			X
COLT Telecom GmbH	DE	TU-x	all, SM	all, SM			X
Croatian Telecom Inc.	CR	AU4, TU-x					
CrossTel, O.O.O.	RU					tp, fibre SM	
Darmstadt University of Technology	DE			all, SM			X
Datacom LLC	AZ	TU-x					
Datagroup JSC	UA	AU4, TU-x		tp			X
Datagrupa.lv	LV			all, SM			X
DE-CIX Management GmbH	DE			SM			
deltathree Inc.	USA			all, SM			X
Demcom GmbH	DE			all, SM			
depak Management GmbH	DE			tp, fibre SM	tp	via vmmr	X
Deutsche Telekom AG (T-Com)	DE			all, SM			X
Dialost GmbH	DE	E1					
Długie Rozmowy S.A	PL	TU-x, E1					
DNS:NET Internet Service GmbH	DE					fibre SM	
Doruknet	TR			tp			X
EADS Multicom S.A.	FR					tp	
Easyway	NL			tp			
ecotel communication ag	DE	E1	via vmmr, T2	tp		via vmmr	X
Elcom Telecom O.O.O.	RU			all			X
Electrosviaz, JSC	RU			all, SM			
Elion Ettevöttd AS	EST			all, SM			
Elisa Corp.	FI	TU-x		all, SM			X
envia TEL GmbH	DE					fibre SM	
Epsilon Telecommunications Ltd.	UK	TU-x		all, SM	tp		X
ESER Telekomünikasyon A.fi.	TR			all, tp			X
eTel Austria AG	A	TU-x, E1		all, SM			X
euNetworks AG	DE			fibre SM			
Euronode Carrier Services GmbH	DE	TU-x		all, SM			X

carrier list

Last Update: 2007-April-25

Carrier at the ancotel Meetme Rooms – Location: Kleyerstrasse 90 and Rebstoecker Strasse 25-31, 60326 Frankfurt, Germany

Company	Country	√mvr.®	T1	T2	T3	ColoPOP	√colo.® / Colocation
European Telco Exchange AG (EUTEX)	DE			.tp, fibre SM			
EuroTransTelecom LLC	UA						X
Euroweb Romania S.A.	RO			.fibre SM			
Exatel S.A.	PL	AU4, TU-x, E1	via vmmr	.all, SM		via vmmr	X
Express Teleservice Corp. (Lanck Telecom)	RU	TU-x, E1		.all, SM			X
EZ Phone B.V. (ezTel)	NL					.tp	
Fibernet GmbH	DE	TU-x		.all, SM			X
First Telecom GmbH	DE					.tp	
FLAG Telecom Deutschland GmbH	DE			.fibre SM		.fibre SM	
Forcom Science Ltd. (Nauka-Svyaz)	RU			.all, SM			X
Forester GmbH	DE			.all, SM			X
France Telecom Espania (via France Telecom)	ES			.tp, SM			
France Telecom SA	FR	TU-x		.all, SM			
freenet Datenkommunikations GmbH	DE					.tp, fibre SM	
GasLINE GmbH & Co KG	DE		.fibre SM	.fibre SM			
Gisad Telekomunikasyon A.S.	TR				.tp		X
Global Crossing Deutschland GmbH	DE	E1	via vmmr, T2	.all, SM		via vmmr	X
Global Destination Services GmbH	DE					.tp, fibre SM	
Global Terminations Inc.	USA	TU-x				.SM	
Global Vision AG	CH					.tp	
globalcarrier telecom GmbH	DE	E1		.tp			X
GlobalConnect GmbH	DE					.fibre SM	
globalways GmbH & Co. KG	DE			.all, SM			X
Golden Telecom LLC	UA	TU-x		.all, SM			X
Golden Telecom, Inc.	RU	AU4, TU-x		.all, SM			X
GTS Energis Sp. z o.o	PL	AU4, TU-x		.all, SM			X
GTS Novera a.s.	CZ	TU-x				.tp, fibre SM	X
GTS Telecom S.R.L.	RO			.all, SM			X
GTS-Datanet Távközlési Kft.	HU	TU-x		.all, SM			X
HanseNet Telekommunikation GmbH	DE	TU-x					
HEAG MediaNet GmbH	DE	TU-x		.all, SM			X
Host Europe GmbH	DE			.fibre SM			
I.T.E.N.O.S. GmbH	DE			.fibre SM		.fibre SM	

carrier list

Last Update: 2007-April-25

Carrier at the ancotel Meetme Rooms – Location: Kleyerstrasse 90 and Rebstoecker Strasse 25-31, 60326 Frankfurt, Germany

Company	Country	√mvr.®	T1	T2	T3	ColoPOP	√colo.® / Colocation
i-21 Germany GmbH	DE			.all, SM		.fibre SM	X
iBasis, Inc.	UK	AU4, TU-x,E1	via vmvr, T2	.all, SM		via vmvr	X
Idilis s-a	RO					.fibre SM	
IDT Global Ltd	DE	TU-x				.tp	
iesy Hessen GmbH & Co. KG	DE					.fibre SM	
ILK Internet GmbH	DE			.fibre SM			
In.life d.d.	SI			.all, SM			X
Intelial Holding s.r.o.	CZ			.all, SM			X
Interconnect Ltd.	GR	TU-x		.all, SM			X
Interoute Czech, s.r.o.	CZ	TU-x, E1	via vmvr	via vmvr		.tp, fibre SM, via vmvr	
Interoute Magyarország Kft.	HU					.fibre SM	
Invitel Távközlési Szolgáltató Rt.	HU	TU-x					
IP Phone Telecom B.V.	NL			.all, SM			X
IP Quadrat GmbH	DE			.E1, fibre SM/MM			x
ITD Network	BG			.tp, SM			
Jasmin Media Group	HU			.all, SM			X
Jazz Telecom, S.A.	ES	TU-x		.all, SM			X
Kabel Baden-Württemberg GmbH & Co. KG	DE		fibre SM				
Kabel Deutschland GmbH & Co. KG	DE					.fibre SM	
KazInterCom LLC	KZ			.all, SM			X
KDD-Conos AG	DE					.tp	
KEVAG Telekom GmbH	DE			.all, SM			X
Koç.net A.S.	TR	E1		.all, SM			X
Korean Telecom Corp.	KR	TU-x, E1					
KPN EuroRings B.V.	NL	TU-x, E1		.fibre SM / MM		.fibre SM	
KPN Global Carrier Services BV	NL	TU-x, E1		.fibre SM			
Kyivstar G.S.M. JSC	UA	TU-x					
LambdaNet Communications Deutschland AG	DE			.all, SM			X
Latinode Europe GmbH	DE	E1		.all SM / MM			X
Latt telecom, SIA	LV	TU-x					
Level 3 Communications GmbH	DE		.tp, fibre SM / MM	.all SM / MM			
Lexico Consulting	USA			.tp, SM			X
Linx Telecommunications BV	NL			.all, SM			X

carrier list

Last Update: 2007-April-25

Carrier at the ancotel Meetme Rooms – Location: Kleyerstrasse 90 and Rebstoecker Strasse 25-31, 60326 Frankfurt, Germany

Company	Country	√mmr.®	T1	T2	T3	ColoPOP	√colo.® / Colocation
Loral Skynet Services Inc.	USA		fibre SM				X
Magyar Telekom Plc.	HU	AU4, TU-x, E1	via vmmr	via vmmr		via vmmr	
maineotk Tropolys Rhein-Main GmbH	DE		all, SM	all, SM			X
Master Telecom	LT			.tp, SM			X
Median Telecom GmbH & Co. KG	DE					.tp	
Memorex Telex Communications AG	A	TU-x		all, SM			X
Metropol Access Deutschland GmbH	DE					.tp, fibre SM	
mgi media ag	CH	TU-x				.tp	
milleni.com GmbH	DE	TU-x	all, SM				X
Millward Brown Group	UK			.tp			
mobilcom AG	DE					fibre SM	
Mobitel EAD	BG	TU-x		all, SM			X
Moldtelecom S.A.	MD	TU-x					
Montan Telecom AG	LI					.tp	
MOX Telecom AG	DE	E1	via vmmr	via vmmr		.tp	
MTU-Intel, JSC	RU			all, SM			
Multinet Holding Group	CY			all, SM			X
Multiregional Transit-Telecom, OAO	RU	TU-x					
Nectis Ltd.	UK			.tp		.tp	
NEO Telecom Sp.z o.o	PL	TU-x					
Neophone LLC	UA			all, SM			X
Net44 communication GmbH	DE					.tp	
net4net, a.s.	CZ					.tp	
NetCologne GmbH	DE			fibre SM		fibre SM	
netcon AG	DE			all, SM			
Net-Connect Internet SRL	RO			all	.tp		X
Neterra Ltd.	BG			fibre SM		.tp, fibre SM	X
Netzquadrat GmbH	DE					fibre SM	
NewTelco GmbH	DE					.tp, fibre SM	
Next Generation Communications GmbH	DE	E1				.tp, fibre SM	
Nexus GmbH	DE			.tp, fibre SM			
Nobel Ltd.	USA			fibre MM	.tp		X
noris network AG	DE			fibre, SM			

carrier list

Last Update: 2007-April-25

Carrier at the ancotel Meetme Rooms – Location: Kleyerstrasse 90 and Rebstoecker Strasse 25-31, 60326 Frankfurt, Germany

Company	Country	√mmr.®	T1	T2	T3	ColoPOP	√colo.® / Colocation
Novatel Ukraine LLC	UA		TU-x				
O2 Germany GmbH & Co. OHG	DE		E1	.all, SM			X
Online Service Nürnberg GmbH	DE			.all, SM			X
Orange Business Services (former Equant)	DE			.tp, fibre SM			
P&T Luxembourg	LU		TU-x, E1	.all, SM			X
PanTel Távközlési Kft	HU		AU4, TU-x, E1	via vmmr	via vmmr	.tp, fibre SM	
Pegasus Consult (former Net 24 Communications)	DE					.tp	
PfalzKom	DE			.all, SM			X
Phonetime Network Inc.	CN			.all, SM			
Plus.line AG	DE			.all, SM			X
Plusnet GmbH & Co. KG	DE		.all, SM	.fibre SM		.tp, fibre SM	X
PM² Telecommunication GmbH	DE		TU-x, E1	via vmmr	via vmmr	.tp, fibre SM	X
Premium Internet S.A.	PL		TU-x	.all, SM		.tp	X
Prime Telecom S.R.L.	RO		E1	.all			X
Primus Telecommunications GmbH	UK		TU-x			.tp	
Prioritel LLC	RU						X
Probe Networks	DE			.fibre, SM			X
PT Comunicações S.A.	PT		TU-x, E1	via vmmr	via vmmr	via vmmr	X
PTT-Minex GmbH	DE		E1			.fibre SM, tp	
Quidex GmbH	DE		TU-x, E1	via vmmr	via vmmr	.tp, fibre SM	
Quinnetco Inc.	USA			.all, SM			X
Rajco Communication GmbH	DE			.tp, SM			X
Rascom CJSC	RU		TU-x	.all, SM			
Reach Europe Ltd.	UK					.tp	
Retelit e-via S.p.A.	IT		TU-x				
ReTN Ltd.	RU			.fibre, SM			X
Rostelecom	RU		TU-x, E1	via vmmr	via vmmr	via vmmr	
S.C. Orange România S.A.	RO		AU4, TU-x				
Sekom Telecom OY	RU			.all, SM			X
Serico GmbH	DE			.fibre SM	.fibre SM		
Slovak Telekom, a.s.	SK		TU-x, E1	via vmmr	via vmmr	via vmmr	
SMiLOUS GmbH	DE			.tp			X
SOFTTEL FZ LLC	UAE			.all			X

carrier list

Last Update: 2007-April-25

Carrier at the ancotel Meetme Rooms – Location: Kleyerstrasse 90 and Rebstoecker Strasse 25-31, 60326 Frankfurt, Germany

Company	Country	√mmr.®	T1	T2	T3	ColoPOP	√colo.® / Colocation
Spectrum Net JSC	BG			.all, SM			.X
Speedflow Communication Limited	UA			.tp			.X
SprintLink Germany GmbH	DE			.fibre SM			
Star Communications GmbH	DE			.all, SM			
Swisscom Solutions AG	DE		.fibre SM				
Swiss-Update NT AG (former DENTEL)	DE	TU-x, E1				.tp	
Synterra, ZAO	RU	AU4, TU-x, E1	via vmmr	via vmmr		via vmmr	
Tele2 Communication Services GmbH	DE			.all, SM			.X
Tele2UTA Telecommunication GmbH	A	AU4, TU-x, E1	via vmmr	via vmmr		via vmmr	
Telecom Italia Sparkle S.p.A.	IT	AU4, TU-x		.all, SM			.X
Telecom New Zealand Ltd.	NZ	TU-x, E1	via vmmr	via vmmr		.tp, via vmmr	
TeleDanmark	DK	TU-x, E1		.all, SM			.X
Telefónica O2 Czech Republic, a.s.	CZ	AU4, TU-x, E1	via vmmr	via vmmr		via vmmr	
Teleglobe Canada Inc.	CA	AU4, TU-x, E1	via vmmr	.all, SM		.tp, fibre SM, via vmmr	.X
Telekom Austria AG	A	AU4, TU-x		.all, SM		.tp	.X
Telekom Slovenije, d. d.	SI	TU-x, E1					
Telekom Srbija a.d.	SRB	AU4, TU-x, E1	via vmmr	via vmmr		via vmmr	
Telekomunikaciju grupa SIA	LV	E1		.all, SM			.X
Telekomunikacja Polska S.A.	PL	TU-x, E1	via T2	.tp, fibre SM		via vmmr	.X
Telenor Global Services AS	NW	TU-x					
Teleplus Communications Ltd.	UA			.all, SM			.X
Teleport-TP, ZAO	RU			.tp			.X
Televersal Telekomünikasyon A.S.	TR			.tp			.X
TeliaSonera International Carrier Germany GmbH	DE	TU-x		.all, fibre SM		.fibre SM	.X
teliko GmbH	DE			.all, SM			.X
Tellcom İletisim Hizmetleri A.S.	TR			.all, SM			.X
Telstar Capital Corp.	RU			.all, SM			.X
TEO LT, AB	LT	TU-x					
TeraGate Optical Networks GmbH	DE			.fibre SM			.X
teresto media AG	DE			.tp			
terralink GmbH	DE					.fibre SM	
Tirastel GmbH	DE	TU-x				.fibre SM	
Tiscali International Network BV	NL			.all, SM, MM		.fibre MM	.X

carrier list

Last Update: 2007-April-25

Carrier at the ancotel Meetme Rooms – Location: Kleyerstrasse 90 and Rebstoecker Strasse 25-31, 60326 Frankfurt, Germany

Company	Country	√mmr.®	T1	T2	T3	ColoPOP	√colo.® / Colocation
TKTelekom	PL			.all, SM			.X
TNE AG	CH	TU-x					
Total Telecom International Inc.	USA			.tp			.X
Tradingcom Europe S.A.	UK					.tp	
Trance Telecom Inc.	PA						.X
TransTeleCom Company, JSC	RU			.all, SM			.X
Traveltele.Com Ltd.	USA			.fibre MM			.X
Triangle Communications AG	LI	E1		.all, SM			.X
Tripathi Import	DE			.all			.X
true global communications GmbH	DE			.all, SM			.X
T-Systems International GmbH	DE	AU4, TU-x		.tp		.tp, fibre SM	.X
Türk Telekomunikasyon	TR	AU4, TU-x					
TVIconnect	NL			.tp, fibre SM			
Ucomline CJSc	UA	AU4, TU-x					
Ukrainian Mobile Communication, OJSC	UA	TU-x					
Ukrtelecom JSC	UA			.all, SM			.X
Universität Stuttgart	DE			.fibre SM			
Vard Telecom Ltd.	RU			.all, SM			.X
Vectone Group Holding Plc.	UK	TU-x				.tp	
Verein z. Förderung eines Deutschen Forschungsnetzes e.V.	DE					.fibre SM	
Verizon Business	DE	AU4, TU-x	.all, SM	.all, SM			.X
Versatel Germany GmbH	DE	TU-x	.all, SM				
Versatel Nederland B.V.	NL					.tp	
Versatel Rhein-Main GmbH	DE			.fibre SM			
Vianet	TR			.tp			.X
Viatel Ltd.	UK					.tp, fibre SM	
Vip Net srl	RO		.fibre SM				
Virtela Communications, Inc.	USA			.all, SM			.X
Vodafone Romania S.A.	RO			.all, SM			
Voljatel telekomunikacije d.d.	SI	TU-x					
Vox Mundi Ltd.	CR			.all, MM			.X
VSE NET GmbH	DE			.all, SM			.X
VSN Systemen B.V.	NL			.tp, fibre SM			

carrier list

Last Update: 2007-April-25

Carrier at the ancotel Meetme Rooms – Location: Kleyerstrasse 90 and Rebstoecker Strasse 25-31, 60326 Frankfurt, Germany

Company	Country	√vmmr.®	T1	T2	T3	ColoPOP	√colo.® / Colocation
VSNL International	IN	AU4, TU-x, E1	via vmmr	all, SM, MM	tp	fibre SM, tp, via vmmr	.X
Wallgate Enterprise LLP	MD			all, SM			.X
WaveCrest Communications Ltd.	UK					tp	
WestTeleGlobe GmbH	DE			all, SM			.X
Wind Telecomunicazioni S.p.A	IT					tp	
WiTCOM GmbH	DE			all, SM			.X
Wnet Ltd.	UA			all, SM			.X
World Telecom Network GmbH	DE	TU-x		all, SM		tp	.X
World Telecom Network Romania SRL	RO			all, SM			.X
XOTel SIA	LV			tp			.X
Xtec Communications Ltd.	UK					tp	

Legende:

tp: twisted pair (E1, Ethernet, telephone line)

all: all media (tp, coax, fibre)

TU-x: TU-12, TU-3 (internal SDH-structure)

SM: Single Mode (9µ); MM: Multi Mode (62,5µ); AU4: internal STM-1 capacity vmmr

passive tp and coax connection are possible between T1/T2 customers only. tp connections from/to the ColoPoP must use vmmr E1 ports.

fibre connections are possible between T1/T2/ColoPoP customers.